



**レター50枚配れば1人成約する！
人柄集客システム構築完全マスター
3ヶ月集中プログラム**

実践編



3ヶ月集中プログラムでは…

- ・ 50枚レターを住宅に新規ポスティングすれば1件の確率で集客できる
- ・ しかも相見積り無し、契約確定のお客さんが集まる
- ・ レターが作成する7つのフォーマット45分で完成する
- ・ お願いをしなくても紹介がコンスタントに来るようになる

という状況を実現する「人柄集客レター」と「売れる
仕組みを構築」し**3ヶ月以内で成果を上げる！**





**50枚配れば1人成約する
人柄集客システム構築完全マスター
3ヶ月集中プログラム
7つの特徴**





特徴 1

1000人の実践者と
1000万円以上を費やして開発！

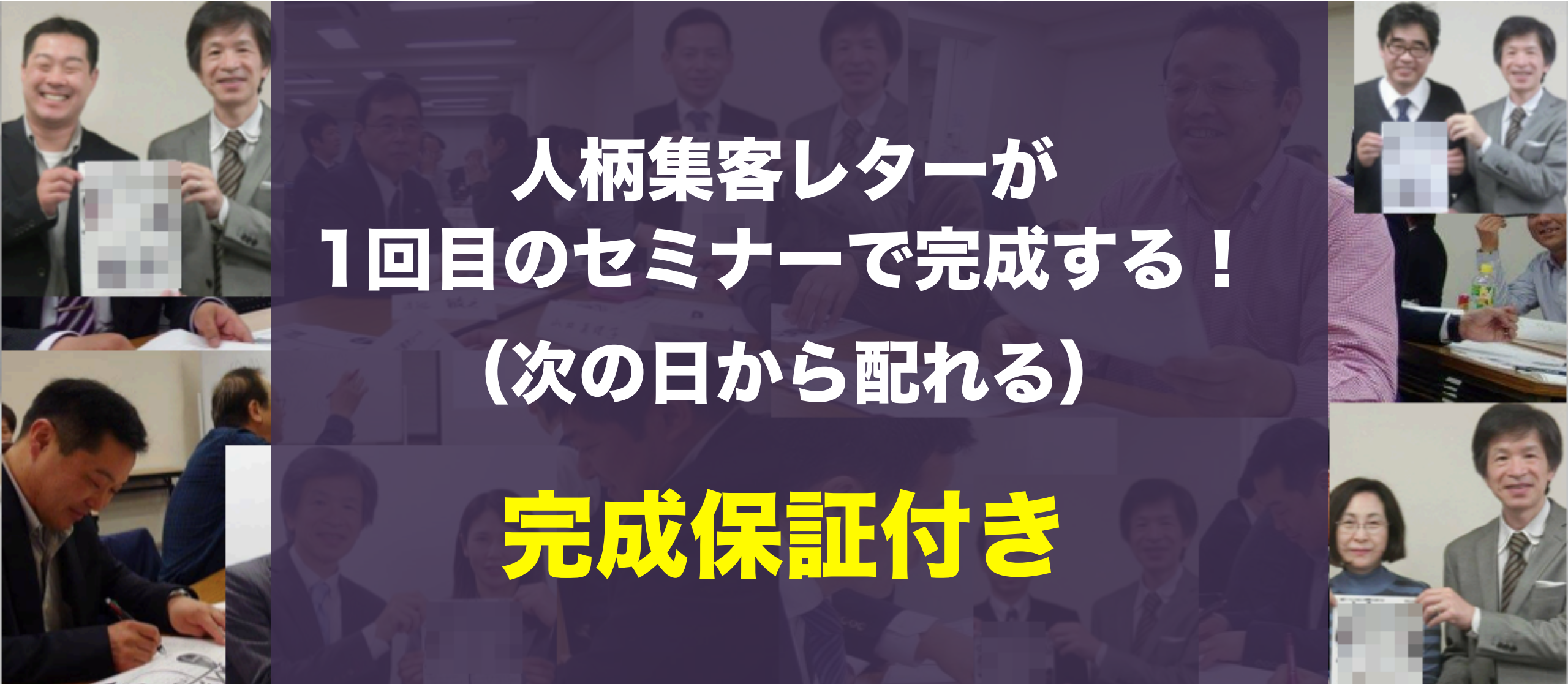
50枚配って1人成約する人柄集客レターの
仕組みを3ヶ月で習得できる
世界で唯一の環境

1/1000→1/500→1/300→1/100→1/50





特徴2



人柄集客レターが
1回目のセミナーで完成する！
(次の日から配れる)

完成保証付き



特徴3

一度、構築すれば**半永久的に続く**！

差別化が難しい商品→見せ方を工夫→**真似される**

唯一無二のあなたの人柄（真似されない）

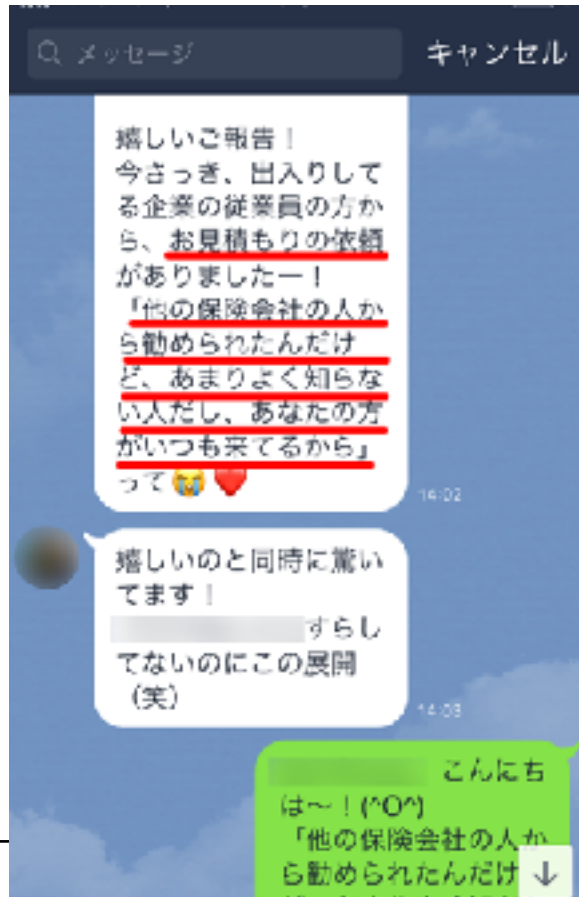
を見せた”レター”と”対応”で
仕組みを構築すれば売れ続ける
(19年売れ続けるクライアント多数)



特徴4

LINEグループで仲間と情報を共有。

しかも質問を回数無制限で受け付け！



に、企業のお客様に
「〇〇生命の人がこん
なの持ってきたの」と
設計書を見せて頂きま
した。
で「でも...その人あん
まり来ない人だし、そ
れならいつも来てるあ
なたのところでは保険入
るうと思うの」っ
て!!!!

何度も検討を重ね、保
険料も当初の予定から
大幅にアップしての内
諾となりました。
これもレターのおかげ
です。感謝!!

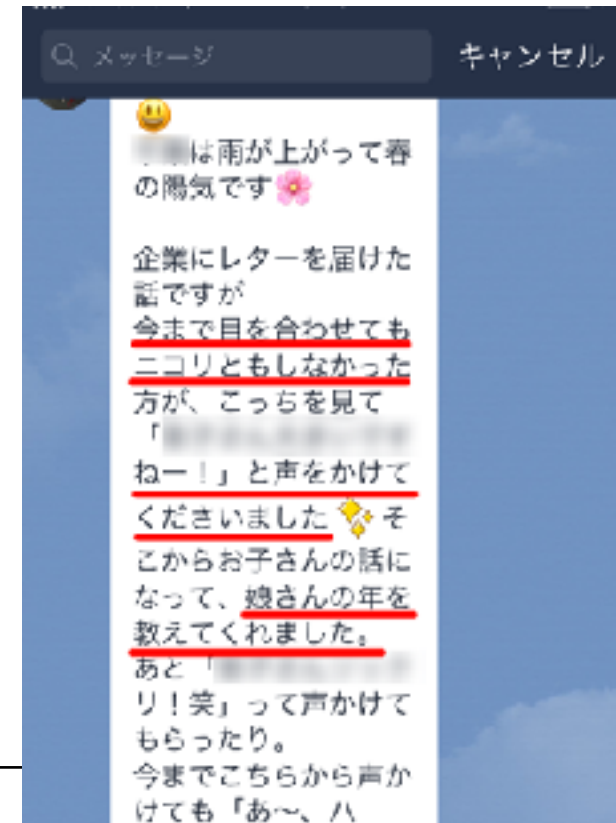
明日は会社から付与さ
れた既契約のお客様
(67歳男性)に会いに
行きます。聞きます。で



た💎「鳥肌が立った
よ!」「私達にも毎月
届けて!」と嬉しいお
言葉も。

お陰様で契約も順調
で、4~6月の総合成
績が支社の新人層(何
名いるかわからない
😄)とにかく大勢)
中、13位です。

采月から成績優秀な新
人の選抜研修に参加で
きる事になりました。
で、もっとビックリな
んですが、新人を誘致
して所長を目指してい
る入職5年くらいの層





特徴5

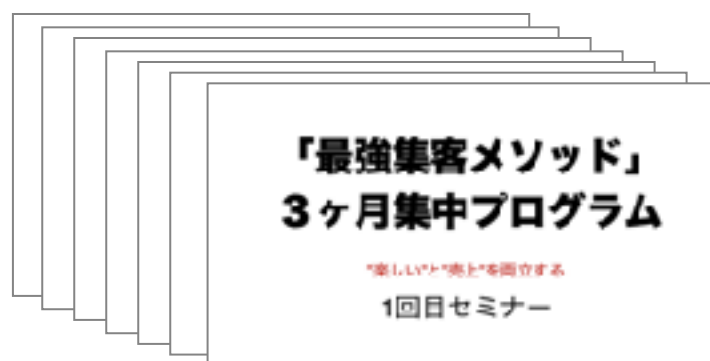
【完全オンライン対応】

全国どこから学んでも

最高の成果を出せる環境を完備！




ZOOMセミナー



パワポ資料・ワークシート



いつでも相談出来る環境



特徴6 業界初！成果が確実に上がる コンサルシステム

専属コンサルが付き【毎週1回】 個別zoomコンサルを実施

成果が出ない原因＝ズレ⇒早期発見、早期改善

最も効率よく早く結果が出る方法を個別に提案

※スタンダードコース限定

▶コンサルパートナー 若林慶太プロフィール
3ヶ月集中プログラム1期生マンション販売営業で1年3ヶ月売上ゼロが受講後マンション4棟5億6千万を売る。8年前よりコンサルパートナーとして活動する

3万×12回＝36万円



若林



コンサル状況
の共有



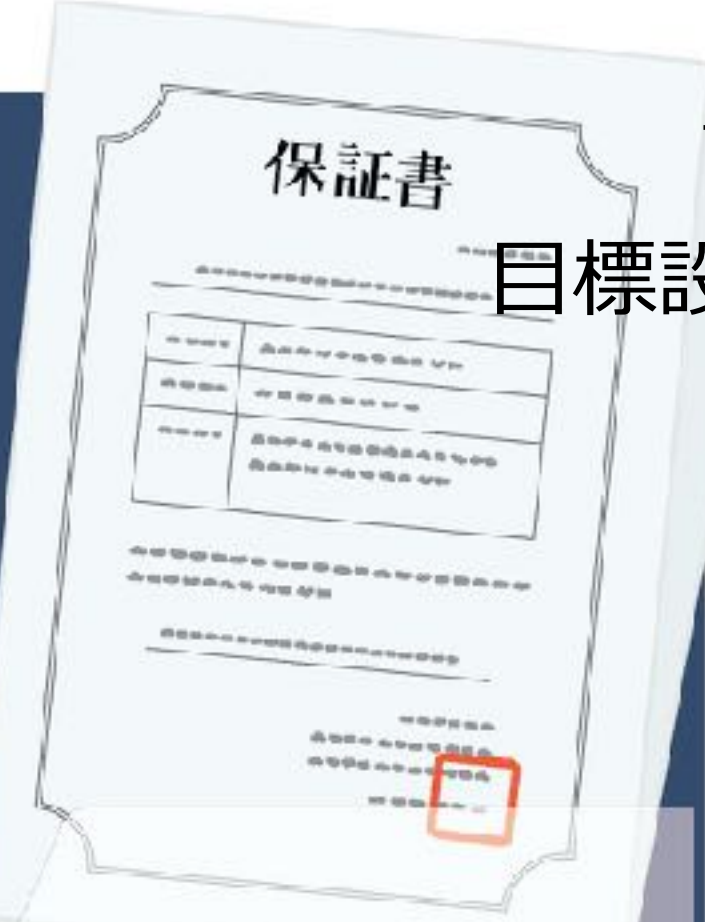
事例・実績
の共有





特徴7

業界初！成果保証付き



計画通り実践下にも関わらず
目標設定した数値に達しなかった場合、
目標数値をクリアするまで
プログラム期間を延長！

※スタンダードコース限定

【延長事例】

マンション販売
若林さん

1ヶ月延長後、4ヶ月
目で2棟、翌月翌々
月1棟、計4棟、5億6
千万を売り上げる





50枚配れば1人成約する

人柄集客レター完全マスター

3ヶ月集中プログラム

カリキュラム





プログラム開始前

【達成イメージを埋め込む】

目標&対象者セット個別コンサル



STEP 1

リソース引き出し共感人柄ポイントが見つかる

STEP 2

RI分析法で最短で成果が出る対象者が見つかる

STEP 3

13の質問シートで得たい目標数値が明確になる

STEP 4

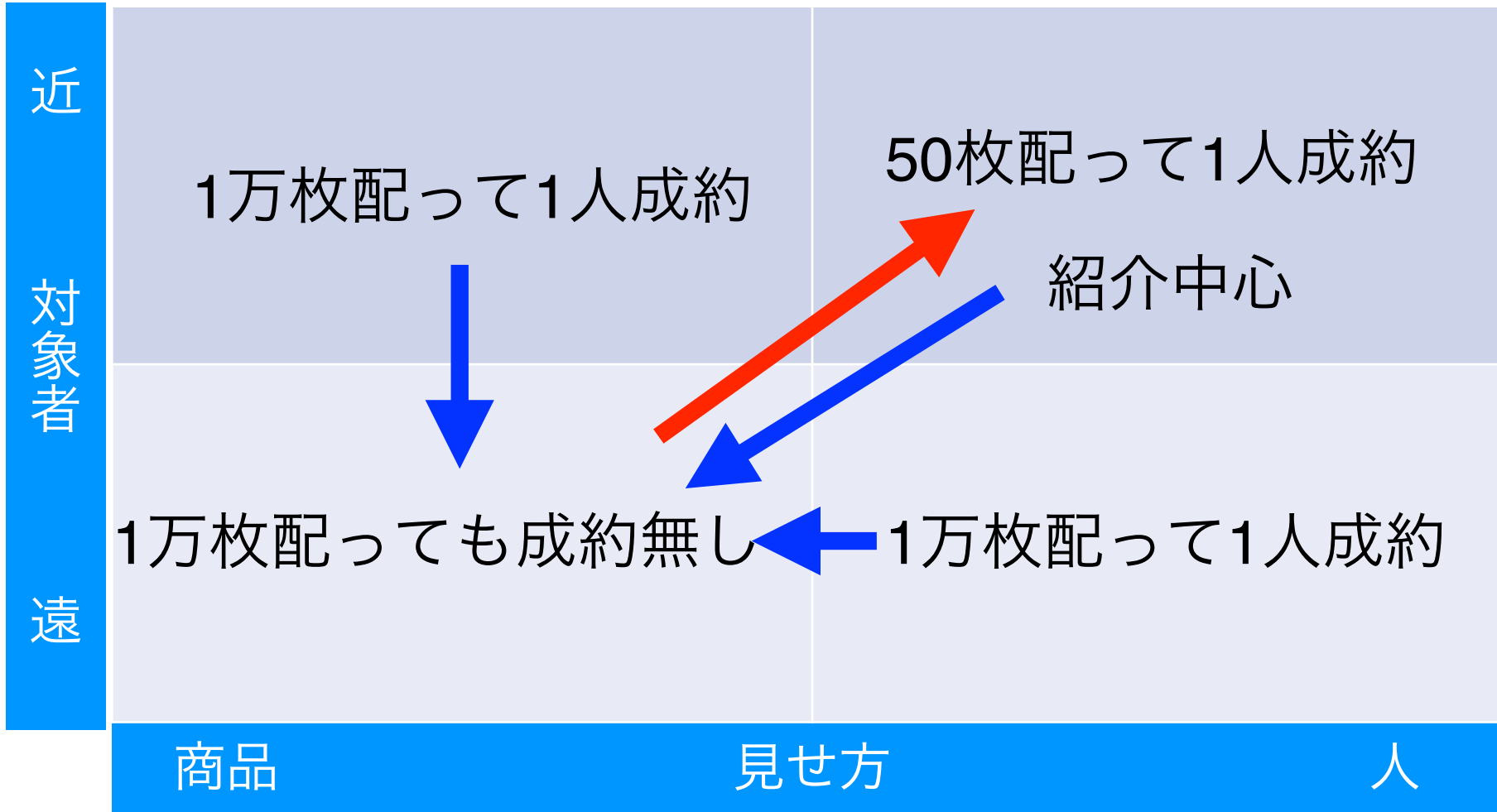
ゴールを目指す心の準備が整うようになる

生まれ持った人柄を再認識し、対象者を明確化。実現可能でワクワクする目標を設定し達成イメージを埋め込む1日





3ヶ月以内に目標達成するプロファイル





プログラム開始前で得られる成果

- ・ 失いかけていた**自信を取り戻せる**可能性を感じられるようになる
- ・ 見えなくなっていた**売上げアップの光**が見えるようになる
- ・ **意外な部分から集客**できる入り口が発見できる
- ・ 3ヶ月の目標達成に向けて**やる気が自然に出てくる**ようになる
- ・ 1日も早くレターを完成させ**お客さんに届けたい**前向きな気持ちにんある





1ヶ月目

【翌日に配れる】人柄集客レター作成セミナー



STEP 1

三種の神器が
セミナー中に完成
し翌日に配れる

STEP 2

三種の神器を
馴染み客に手渡し
笑顔を確認する

STEP 3

三種の神器を
疎遠客に手渡し
笑顔を確認する

STEP 4

三種の神器を
新規ポスティング

お客さんが笑顔になる効果を体験し、人柄を見せる
ポイントが理解できるようになる1ヶ月





50枚配って1人成約する 人柄集客レター三種の神器とは？

三種の神器 1

丁寧な人柄に
思われる

三種の神器 2

親しみやすい人柄に
思われる

三種の神器 3

人柄と商品をつ
なげ問合せに進
める

三種の
神器

- ・ポスティング
- ・郵送
- ・手渡し

50枚配って
1人成約する
ようになる



いくら配っても反応がない...

19年間1000社を超えるクライアントと
仮説・実践・検証を繰り返したことが

【反応を得るポイント】

- × 商品メリット・実績・こだわり・顧客の声を見せる
(顔が見えないから反応できない)
- 三種の神器で様々な角度からあなたの人柄を見せる
(顔が見えるから安心して反応できる)



50枚配って1人成約する人柄の見せ方
3つのポイントが習得できる





1ヶ月目で得られる成果

- **丁寧な人柄に思われる** 5つのポイントを習得できる
- **親しみやすい人柄**に思われるレターが45分で完成するコツが習得できる
- **商品につながる人柄**の見せ方が分かりニーズ喚起以外の方法で商品に興味を持たせるポイントが分かる
- 50枚配って1人成約する人柄の見せ方 **3つのポイント**が習得できる
- **お客さんが笑顔になる**体験ができる





2ヶ月目

【即決になる】人柄商談マスターセミナー



STEP 1

人柄アンケート
で会話が弾むよ
うになる

STEP 2

プロの気につ
けで次々本音
が聞けるよ
うになる

STEP 3

3文字トーク
でお客様の為
にと心から思
える

STEP 4

単価がアップ
し即決するよ
うになる

クロージング無しで「お願いします」と言われ契約になる体験をし、商談で人柄を見せるポイントが理解できるようなる1ヶ月





反応があっても相見積りで成約しない...

19年間1000社を超えるクライアントの商談を録音し
仮説・実践・検証を繰り返して分かったこと

一生懸命お客さんの話を聴いて商品説明する

お客さんのために一生懸命？
契約のために一生懸命??

「お客さんのために」と伝わる人柄商談法を開発！



クロージング無しで
「お願いします」と言われ契約になる
人柄商談法を習得できる





2ヶ月目で得られる成果

- 口下手でも人柄アンケートを使えば**無理なく会話が弾む**ようになり商談が楽しくなる
- ヒヤリングが苦手でもプロの気にかけて**本音が聞ける**ので、どんな見積書を作ればいいのか分かるようになる
- 3文字トークを商談の随所で使うことでお客様の為に思える**自分に嬉しくなる**
- お客様**自ら高いプランを選ぶ**のでアップセルが不要になる
- お客様から「お願いします」と言われ**即決する**ようになる





3ヶ月目

【人柄を強みにする】 売れ続ける仕組み構築セミナー



STEP 1

レター39チェック
項目で高反応が半
永久キープできる

STEP 2

3年分ネタ出し
テンプレートで
継続が楽になる

STEP 3

実践チャートで
一顧客の年間対
応が明確になる

STEP 4

50枚配って1成約
が即半永久的に
続くようになる

人柄を見せるポイントを抑えることでライバル不在の
状態を維持し、経営が安定する感触が得られる1ヶ月





反応があっても長続きしない...

反応が長続きしない2つの原因

【原因1】チラシを真似される

【解決策】99%の会社（営業）は商品を書き載せないと思われ込んでいます

商品アピールをしない人柄集客レターは真似されない

【原因2】レターのネタ切れ

【解決策】3年分ネタ引き出しテンプレートでネタ切れの心配がなくなり気持ち楽になる

19年間、50枚配って1件成約を上げ続けているクライアント



商品や価格ではなく人柄で成約する体験ができることでお客様の笑顔を優先に考える経営と心の余裕が生まれる





3ヶ月目で得られる成果

- 人柄を見せることで簡単に紹介が出る体験ができる
- レターの表面を真似されても反応は得られない理由がわかるので集客が続くイメージが持てるようになる
- 3年分のネタ引き出しフォーマットでネタ切れの心配がなくなり余裕をもって楽しくレターが継続できる
- 社内の人間関係も良好になり仕事が楽しくなる
- 獲物に見えていたお客さんに「どうしたら笑顔が増えるだろう」と考えている自分に変わる

さらには・・・





実際にこんな成果が・・・

- ・ 販促ツール作成未経験の人が**初日のセミナーで完成**
- ・ **無愛想だったお客さんが笑顔**になり話しかけられる
- ・ 絶対に問合せや紹介はないと思っていたOB客が**契約になる**
- ・ 新規客なのに**以前からの知り合いのよう**に親しげに話す
- ・ 予算をオーバーした見積書なのに**即決になる**
- ・ ヒヤリングをしなくてもお客さんの方から**本音を話し出す**
- ・ **50枚配って1人成約**になる





エステサロンでも大反響チラシを活用して、
チラシ30枚で反響2件!
紹介も2件。リピート率100%

エステサロン 原口さま



マンション販売でも売れてしまって…
チラシ120枚売上5億円!
売上ゼロ営業マンが大逆転

マンション販売 若林さま



初めて作ったチラシで…
工事売上3500万!
年商5倍!1億円超え!

工務店 江村さま



チラシ200枚で…

反響10件 1棟即売!
1年で売上3倍!2000万!

不動産経営 椎名さま



生命保険営業で大反響チラシを活用して…
営業マン60人中トップに!
元10位が実践2カ月でトップ

生命保険営業 橋口さま



2年間アポイント獲得ゼロだったのが
チラシ活用のテレアポで
30%の確率でアポ獲得!

顧客管理ソフト営業 アキモトさま



下請け脱出を図って新規回り、結果…

チラシ270枚で反響4件!
さらにお願いなしで紹介6件

電気工事会社 大橋さま



頑張っても他社にもっていかれ年契約4棟が…

約3倍! 新築契約年11棟
2億9000万に売上増!

住宅営業 内田さま



新規事業を立ち上げた結果…

新規事業でも紹介6件商談中
3ヶ月でもう軌道に乗った!

工場のコスト削減商品 佐々木さま



宅配牛乳のお客さんにリフォームを勧めて、

ド素人から始めて3年で
年商1億円のリフォーム事業

宅配牛乳販売店&リフォーム事業 長谷川さま



リハビリ訪問マッサージでも活用して、

チラシ50枚で反響10件!
契約4件獲得で84万円売上

リハビリ訪問マッサージ 三浦さま



生命保険営業でも大反響チラシで…

チラシ毎月5件契約の反響!
仕事時間減で家族の時間増!

生命保険営業 寿さま



**50枚配れば1人成約する
人柄集客レター完全マスター
3ヶ月集中プログラム
5つの特典**



特典1 実際に成果を上げた21人の 人柄集客レターの実物をプレゼント



<p>チラシ120枚で…</p> <p>契約3件の大反響 10万円だった利益が21倍</p> <p><small>高松市 保険代理店代表</small></p>	<p>月1種契約だったのが…</p> <p>実践4ヶ月で新築10棟! 売上2億5000万達成!</p> <p><small>不動産営業 吉田さま</small></p>	<p>3ヶ月ぶり引継ぎ営業して契約3件が…</p> <p>チラシ160枚で大型紹介が ポンと決まる契約24件へ</p> <p><small>山崎さま 生命保険営業</small></p>
<p>リフォーム屋で土反響!</p> <p>チラシ100枚 5件反響! 相見積無し平均200万!</p> <p><small>リフォーム業 石橋さま</small></p>	<p>不動産のゴリ押しで押し込みから見開け3枚が お客さんの方から声がかかって 楽しく月契約3件</p> <p><small>三ノ宮さま 生命保険営業</small></p>	<p>チラシ110枚3ヶ月で…</p> <p>新築建売8棟契約! 成約率1.6倍に!</p> <p><small>不動産仲介 鈴木さま</small></p>
<p>最強集客メソッド実践後…</p> <p>MDRTを初獲得! しかも2年連続でMDRT達成!</p> <p><small>高松市 保険営業</small></p>	<p>リハビリ訪問マッサージでも活用して、 チラシ50枚で反響10件! 契約4件獲得で84万円売上</p> <p><small>リハビリ訪問マッサージ 二宮さま</small></p>	<p>美容室でも大反響チラシを活用して…</p> <p>チラシ800枚、反響380件 利益300万UPで紫菜店に</p> <p><small>美容室 加門さま</small></p>
<p>新規区なりに…</p> <p>チラシ50件で3件反響! 高い粗利で契約率90%!</p> <p><small>リフォーム会社 尾崎さま</small></p>	<p>リフォーム営業で大反響チラシを使って…</p> <p>月売上100万だったのに 3ヶ月の平均売上700万!</p> <p><small>リフォーム営業 川口さま</small></p>	<p>チラシ200枚で…</p> <p>反響10件 1棟即売! 1年で売上3倍!2000万!</p> <p><small>高松市 生命保険営業</small></p>
<p>スズメチラシを活用して…</p> <p>実践2か月、契約20件 元10位が60人のトップへ</p> <p><small>高松市 生命保険営業</small></p>	<p>実践1ヶ月、チラシ150枚で反響16件、契約7件 攻める営業がお客さんから 問い合わせが来る営業に変わり 年間契約200本に</p> <p><small>高松市 保険代理店代表</small></p>	<p>実践3ヶ月!</p> <p>チラシ280枚で反響30件! お客さんの方から声をかけて いただくように!</p> <p><small>高松市 生命保険営業</small></p>
<p>エステサロンでもスズメチラシを活用して、</p> <p>チラシ30枚で反響2件! 紹介も2件、リピート率100%</p> <p><small>エステサロン 藤田さま</small></p>	<p>頑張ってでも物販に勝っていかねば年間の4種が…</p> <p>約3倍! 新築契約年11棟 2億9000万に売上増!</p> <p><small>住宅営業 内田さま</small></p>	<p>営業経験ゼロのパート社員でも…</p> <p>チラシ300枚で5件反響! コスト低で売上400万!</p> <p><small>リフォーム業 山崎さま</small></p>

※ここに挙げた実践者と異なる場合があります





特典2 レター30枚で4件契約になった！ 気にかかけポストティングの秘密


【内容】

営業が苦手な塗装工事店親方が実践。

30人だけにレターを気にか
かけポストティングをして**4件契
約**になった一部始終を公開！

与えるスタンスの真髓がわか
る。





特典3 レター郵送先名簿をお金をかけず 1年で100人増やす方法

- ・ 建築業 ⇒ 現場・カルチャー
- ・ 保険業 ⇒ 職域
- ・ 保険・住宅業 ⇒ 社内
- ・ 法人開拓 ⇒ 交流会

【実績】

- ・ 名簿数10人だったのが9ヶ月で**600人**に増えた保険業の向井さん



- ・ 朝から晩まで電話をしっぱなしでもアポ0だったのが一気に**260人**に増えた通信機器営業のYさん

- ・ 商業施設に依存していた集客を自社で始め年商4億が7年で**10億**になったリフォーム業のKさん

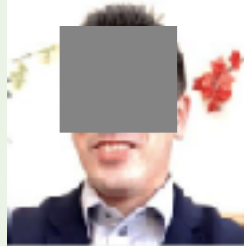




特典4 OB客（既存客）からリピート&紹介を引き出すアプローチ・テンプレート

【実績】

・先代OB客150人にアプローチするが契約ゼロ⇒実践2ヶ月後**2500万円**を売上た建築会社

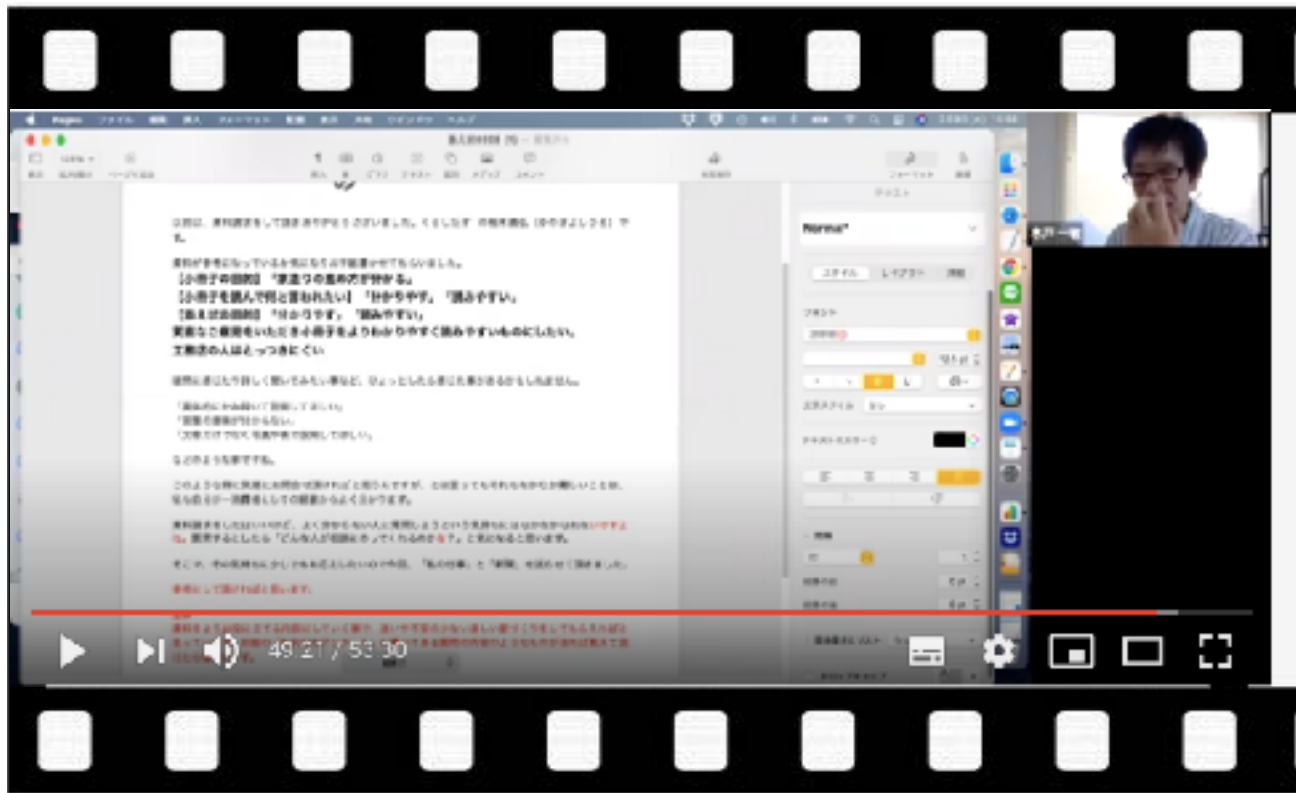


・散々荒らし尽くした既存客120人→3件契約、月平均**21倍の利益**が出た保険代理店





特典5 資料請求からの成約をアップする方法& 反応が無い資料請求者へのアプローチ法



【実績】

- ・ 成績不振で展示対応から外され
途方に暮れていたのが反応なし来
場者にアプローチし3ヶ月後**1棟
受注**した住宅営業マンのOさん
- ・ 散々荒らし尽くした既存客120
人→3件契約、
月平均**21倍の利益**
が出た保険代理店





参加特典のまとめ

特典1：実際に成果を上げた21人のレター実物

特典2：チラシ30枚で4件契約！気にかけてポストイングの秘密

特典3：レター郵送先名簿を1年で100人増やす方法

特典4：OB客（既存客）からリピート&紹介を引き出すアプローチ・テンプレート

特典5：資料請求からの成約をアップする方法&反応が無い資料請求者へのアプローチ法

プログラムにプラス
上記すべてプレゼント！





こんな方にオススメ

- ・ 自分の人柄を気に入ってくれた人をお客さんにしたい方
- ・ 苦手なタイプのお客さんの対応にストレスを感じている方
- ・ リピートや紹介数を増やす具体策を探している方
- ・ 関係性ができていない新規客に苦手意識のある方
- ・ 相見積りにもうウンザリしている方
- ・ 本音を引き出せず成約率アップに手こずっている方
- ・ 長く売れ続ける販促ツールを探している方





50枚配れば1人成約する

人柄集客レター完全マスター

3ヶ月集中プログラム**詳細**





3ヶ月集中プログラム・スケジュール

前日：日時相談（個別対応）

あなたがワクワクする目標数値を設定

1日目：5月6日（木）10時～14時zoomセミナー

反響率1/50レター完成&売れる仕組みづくりの全体設計

2日目：6月4日（木）10時～14時zoomセミナー

新規獲得の仕組みづくり

3日目：7月29日（木）10時～14時zoomセミナー

成約率、単価、リピート率、紹介率アップの仕組みづくり

※zoomセミナーに参加できなくてもテキストや講義動画はすべて収録しプレゼント

※カリキュラムの順番が変わることがあります





プログラムまとめ 合計**136万円**相当

毎週1回の個別zoomコンサル【3万×12回=36万円】 ※スタンダードのみ

前日：達成イメージを埋め込む！目標&対象者設定個別コンサル【5万円】

1日目：翌日に配れる！人柄集客レター作成セミナー【25万円】

2日目：即決になる！人柄商談マスターセミナー【25万円】

3日目：人柄を強みにする！売れ続ける仕組み構築セミナー【30万円】

特典1：実際に成果を上げた21人のレター実物【3万円】

特典2：チラシ30枚で4件契約！気にかけてポストティングの秘密【3万円】

特典3：レター郵送先名簿を1年で100人増やす方法【3万円】

特典4：OB客（既存客）からリピート&紹介引き出しテンプレ【3万円】

特典5：反応が無い資料請求者へのアプローチ法【3万円】





参加費は・・・

3ヶ月集中プログラム【ライトコース】

説明会参加・特別価格

※「毎週1回のzoomコンサル」 & 「成果保証」を除く

380,000円（税込）

（分割例24回払い：約月16,000円）

分割の場合、お使いのクレジットにより異なります





3ヶ月集中プログラム 【スタンダード・コース】



若林

専属コンサルが付き【毎週1回】
個別zoomコンサルを実施

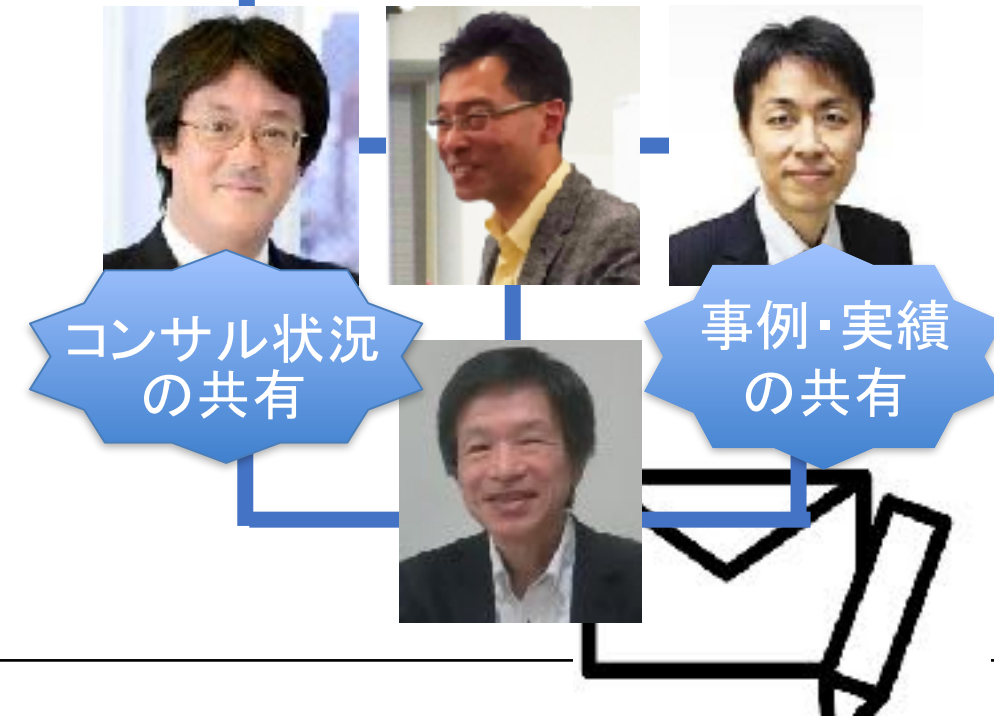
成果が出ない原因＝ズレ⇒早期発見、早期改善

最も効率よく早く結果が出る方法を個別に提案

※スタンダードコース限定

▶コンサルパートナー 若林慶太プロフィール
3ヶ月集中プログラム1期生マンション販売営業で1年3ヶ月売上ゼロが受講後マンション4棟5億6千万を売る。8年前よりコンサルパートナーとして活動する

3万×12回＝36万円





3ヶ月集中プログラム 【スタンダード・コース】

業界初！成果保証付き

計画通り実践下にも関わらず
目標設定した数値に達しなかった場合、
目標数値をクリアするまで
プログラム期間を延長！

【延長事例】

マンション販売
若林さん

1ヶ月延長後、4ヶ月
目で2棟、翌月翌々
月1棟、計4棟、5億6
千万を売り上げる





3ヶ月集中プログラム【スタンダードコース】

説明会参加・特別価格

※本日説明したすべての内容

650,000円（税込）

（分割例24回払い：約月28,000円）

分割の場合、お使いのクレジットにより異なります



お申し込みは・・・

最強集客メソッドプログラム申込フォーム (スタンダードコース)

必要事項をご記入の上、確認ボタンをクリックしてください。

最強集客メソッドプログラム申込フォーム (スタンダードコース)	
姓	必須 (姓) _____ (姓) _____
フリガナ	必須 (フリガナ) _____ (フリガナ) _____
メールアドレス	必須 _____
郵便番号 (郵便の送り先)	必須 〒 _____ - _____
都道府県 (郵便の送り先)	必須 _____
住所 (郵便の送り先)	必須 _____
建物名・部屋番号 (郵便の送り先)	_____
携帯電話番号	必須 _____ - _____ - _____
会社名 (団体名)	_____
支払い方法	必須 <input type="radio"/> 銀行振込 1回 (振込額690,000円) <input type="radio"/> 銀行振込 3回 (振込額690,000円×3回) <input type="radio"/> 銀行振込 5回 (振込額690,000円×5回) <input type="radio"/> カード決済 (振込額690,000円)
個人/法人	<input type="radio"/> 個人 <input type="radio"/> 法人

- ・ zoomのチャットに、申込みフォームのURLをお送りします。本セミナー終了後にメールでも、申込みフォームのURLをお送りします。
- ・ **本日23:59まで**にお申し込みください。(後日のご案内はございません)
- ・ 先着 **3名さま限り**となります。

お申し込み後の決済期間：4月22日(木)23:59まで

