

モエル塾生メルマガ2024.11.6

「モエル塾生メルマガ20241106」

※このメルマガはモエル塾生が最強集客メソッドをもっと深く理解出来るように若林が解説したものです。

今回のテーマ「今すぐに出来る仕事を加速させる方法とは？」

こんにちは^^

台風と台風の間で最高に晴れた石垣島に行けてむちゃ気分の良かった若林慶太（わかばやしけいた）です^^

毎月スタートしている3ヶ月集中プログラムですが、早い人で1ヶ月目、2ヶ月目でどんどん結果を出してくる人がいます。

ここ最近でも、不動産、整体、施設関連、保険、スクールなど多くの方が早く結果を出している方がいます。

一方、同じ業種の方でも、また同じタイミングでスタートしている方でも2ヶ月経っても何も起こらない方もいます。

塾の皆さんはいかがでしょうか？せっかく学んだ最強集客メソッドを活かしているのでしょうか？仕事はうまくいっているのでしょうか？契約は増えているのでしょうか？

塾生でもずっといい結果、望む結果を出し続けている方がいます。

楽しいと売り上げを両立しているに違いありません^^

さて、この結果をすぐに出す人、出し続けている人は何をしているのでしょうか？

もちろん、メソッドを実践しているのは間違いないでしょうが、この実践を続けるためにやっていることがあります。それは、、、

「質問をすること」です。

「質問って言われても 何を質問したらいいかわからない」と言う人、いつもお伝えしているように、30点でいいので動いてみてください。

ちょっと動いてみたら、「あれ、これってどうやるんだっけ?」「これで合ってるのかな?」「結果が出ないけど何か違ってるのかな?」

「お客さんに保留って言われたけどなぜなのかな?」

などなど、疑問が出てくるはずですよ。疑問が出たらすぐに質問しましょう!

質問にダメな質問なんてありません。どんなに小さなことでも、初歩的なことでも、以前に聞いたことでもなんでも構いません。

でも質問をするのとしらないのとでは結果に大きな差が出てきます。グルコンでもLINEでもメールでも電話でもなんでもOKです。いつでも質問をする体制を作っておいてくださいね。

特に塾生の皆さんはもうメソッドで新しく習うことはありません。

実践して質問して結果を出して理解を深めて、また実践する。

塾生の皆さんがコンサルの私たちとやることは、習うことではなく質問をすることです。

勉強することではなく、実践して契約をとることです。そのために質問をどんどんしてくださいね^^

※もし動きが止まっていて、結果が出なくてなとかしたい、と思っているなら、いつでもLINEで相談してくださいね(>人<;)