

モエル塾生メルマガ2025.1.8

「モエル塾生メルマガ20250108」

※このメルマガはモエル塾生が最強集客メソッドをもっと深く理解出来るように若林が解説したものです。

今回のテーマ「基本に戻ってメソッドを実践しよう！」

こんにちは^^

年末年始は孫と何度も会えて成長を見られてとても嬉しかった若林慶太（わかばやしけいた）です^^

塾生の皆さん、明けましておめでとうございます^^本年もどうぞよろしく願いいたします。

今年はどんな目標を立てているでしょうか？

売上げのアップ？お客さんの増加？契約数のアップ？問い合わせを増やす？新しい企画の実現？

それぞれ皆さんの状況に合わせて計画を立てていることと思います。

最強集客メソッドは上にあげたどの目標の達成にも役立ちます。

集客が上手くいかなければあるいは問い合わせが増えなければ商談は増えません。

商談が増えなければ契約も増えず、売上げも上がりません。契約率が上がれば売上げも上がります。

あなたのお仕事ではどこが一番ボトルネックになっているでしょうか？

ぜひ今年は、問題となっている部分を解決しましょう！

メソッドでは、お客さんを探すところから見込み客を作る、見込み客を商談に発展させる、商談から契約に結びつける、競合をなくす、全てに使うことができます。

メソッド全てのベースになっているのは「お客さんを笑顔にすること」です。

お客さんを笑顔にするには「気にかけること」です。

メソッドの全てにこの気にかける要素が入っています。

「メソッドが結構大変」という人は、そもそも自分の顔が険しくなっている可能性があります。

そういう人はまずはあなたレターを作ってみましょう。

レターを作るには、あなたの笑顔写真がないと出来ませんよね^^

まずは自分笑顔写真を撮るところから始めてみましょう！

基本からスタートしてみましょう！

※もし動きが止っていて、結果が出なくてなとかしたい、と思っているなら、いつでもLINEで相談してくださいね(>人<;)